





# MYVITALE



MyVitale nace en 2014 tras un elaborado proceso de creación y desarrollo de dos años, pero con una base fundamental en el trabajo y experiencia de más de 10 años de su equipo fundador.

El objetivo inicial era crear la herramienta más potente de prescripción de entrenamiento. Con la capacidad de generar de manera automática entrenamientos, para todo tipo de usuarios y objetivos.

Todo ello, accesible desde cualquier dispositivo.





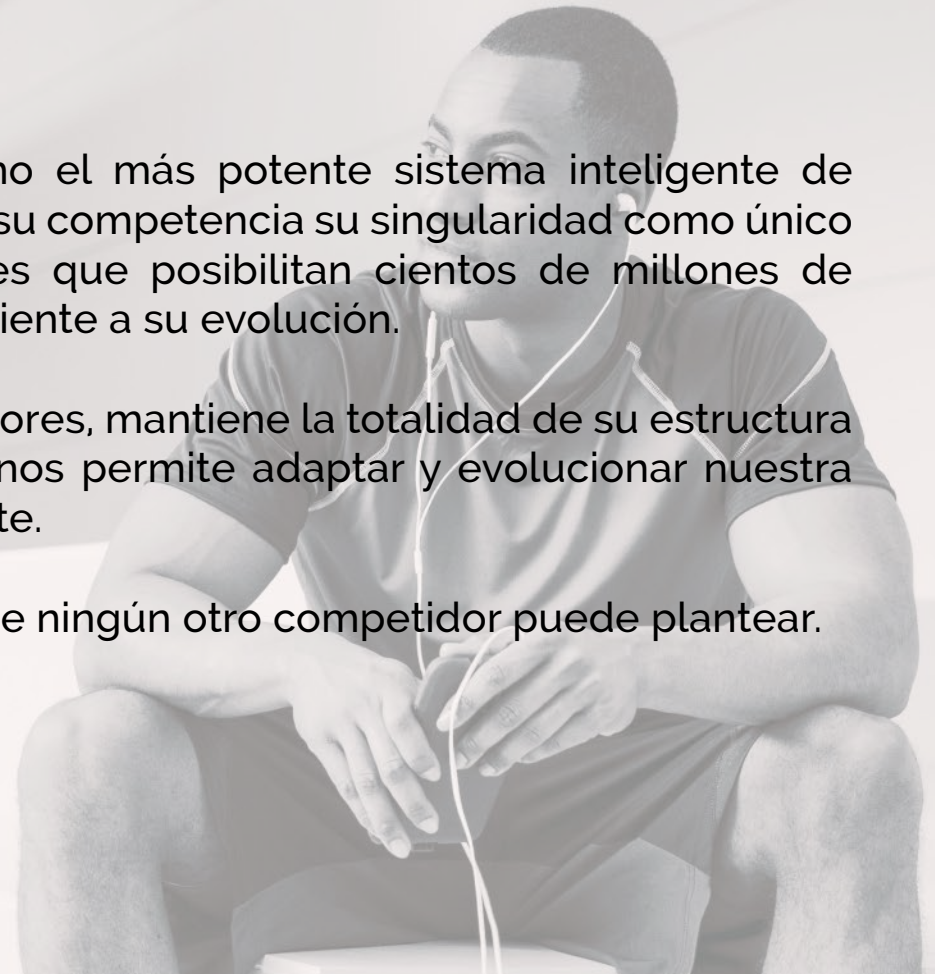
# MYVITALE



En su inicio y creación, MyVitale se postuló como el más potente sistema inteligente de generación de entrenamientos. Le diferenciaba de su competencia su singularidad como único sistema creado en base a algoritmos decisionales que posibilitan cientos de millones de combinaciones diferentes, que se adaptan con el cliente a su evolución.

MyVitale a diferencia de la mayoría de los competidores, mantiene la totalidad de su estructura desarrolladora del sistema, en la plantilla, lo que nos permite adaptar y evolucionar nuestra herramienta a las necesidades reales de cada cliente.

Esta característica, nos permite ofrecer servicios que ningún otro competidor puede plantear.





# MYVITALE

## Evolución



MyVitale es dinámico, y no contiene entrenamientos predefinidos, sino que estos se generan en base a la evolución y deseos del cliente.

El resto de propuestas (Technogym, Trainingym, Virtuagym,...), parten de la creación de entrenamientos fijos, estáticos, y derivan al usuario, en base a sus características hacia un conjunto u otro de entrenamientos predefinidos.

Tras unos meses en el mercado, en Vitale detectamos necesidades de nuestros clientes, y oportunidades, que nos han hecho evolucionar con nuevos módulos.



# MYVITALE

## Evolución. Sistema de Inducción - Welcome



La implementación de un sistema de entrenamiento y gestión de la actividad del socio en el Club, debe estar estructurada en base a un recorrido pautado de inducción del usuario.

En Vitale hemos diseñado un sistema de registro, análisis, evaluación, diagnóstico y asesoramiento del nuevo socio, que permite vincular a las diferentes áreas del Club en ese proceso, y ofrece al socio la prescripción de actividad en el Club de manera inmediata y altamente profesionalizada.

### **Proceso de alta e inducción del nuevo socio:**

- ✓ Inscripción a través del sistema de gestión de socios
  - ✓ Registro automático en MyVitale
  - ✓ Valoración del perfil del socio
  - ✓ Valoración de su estado físico actual
- ✓ Propuesta de entrenamientos en Sala y de AADD
  - ✓ Envío por email



# MYVITALE

## Evolución. Club Big Data



El reto que nos plantea un gran cliente para el desarrollo de un módulo "*Business Intelligence*", nos abre la mente a la posibilidad de gestionar toda la información que MyVitale puede atesorar, para procesarla, y generar una herramienta, totalmente customizable por cada cliente y enfocada en dos objetivos:

**RETENCION:** Establecemos un número de indicadores cuyo mayor o menor grado de cumplimiento, nos alerta sobre el riesgo de deserción de esta persona en el Club. Marcamos 3 niveles de riesgo, con diferentes acciones que se activan en el momento en que el cliente entra en riesgo

**MARKETING:** Establecemos una serie de acciones de marketing automáticas, predefinidas dirigidas a los clientes del Club, a los prospectos (clientes potenciales), y a los ex - clientes.

Todo ello de manera totalmente automática, sin requerir de recursos personales adicionales.



# MYVITALE

## Evolución. Otros módulos



En MyVitale estamos en permanente evolución, y nuestra capacidad de desarrollo, junto con nuestro profundo conocimiento del mercado y la industria del Fitness (30 años de experiencia), nos está posicionando como unos proveedores, que realmente realizamos una profunda labor de consultoría de la mano del cliente, para conocer sus necesidades, y aplicar las actuales funcionalidades de MyVitale con su adaptación, si fuera necesario, y con nuevos desarrollos si el cliente así lo requiere.

Por todo ello, ofrecemos un servicio completamente integral en la migración del cliente de un universo analógico a otro digital. Actualmente estamos desarrollando otros módulos:

**Tablet con circuitos tutoriales de uso del equipo LF Sinergy.  
MyVitale versión medical y rehab.**



# MYVITALE

## Mercado. Segmentación



### ¿MyVitale es apto para todo tipo de cliente?

MyVitale es tremendamente adaptable a casi cualquier tipología de centro deportivo, sin embargo, hay algunos clubs para los que MyVitale presenta un enorme potencial, y otros que tendrán más dificultades para extraer todo su potencial.

#### Principales Clientes Target:

- ✓ Cadenas de Gimnasios Premium
- ✓ Cadenas de Gimnasios Low Cost (en propiedad y franquicias)
- ✓ Grandes centros deportivos independientes (WE, Marisma, Bonasport,...)

#### Gimnasios de condiciones menos favorables:

- ✓ Gimnasio familiar con gestión poco profesional
- ✓ Clubs Deportivos más orientados al público familiar o a los deportes federados





# MYVITALE

## Competidores. Benchmark



### ¿Qué competidores encontramos en el mercado?

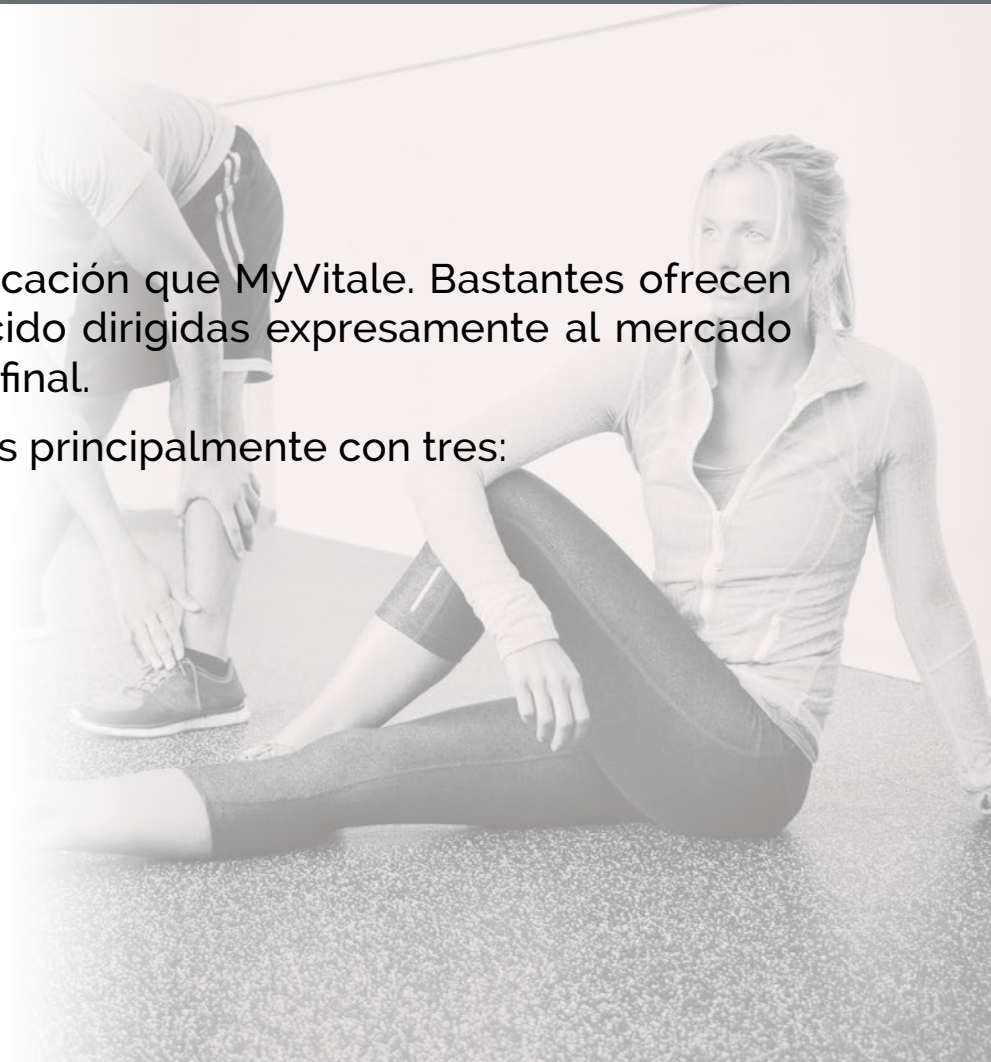
El mercado ofrece soluciones que tienen la misma vocación que MyVitale. Bastantes ofrecen prescripción de entrenamientos. Las hay que han nacido dirigidas expresamente al mercado profesional, y las que han nacido enfocados al usuario final.

Realmente en el mercado profesional nos encontramos principalmente con tres:

Technogym

Trainingym

Virtuagym





# MYVITALE

## Competidores. Technogym



Prescripción dinámica  
Integración con sistemas CRM  
Objetivos de Fitness, Salud y Rendimiento  
Integración con Wearables  
Open arquitectura y adaptabilidad Total  
Club Big Data Mgmt  
Tarifas asequibles  
Datos de socios no los cede el Club

Prescripción estática  
Integración CRM muy limitada  
Objetivos de Fitness  
Integración con Wearables  
Sistema cerrado.  
No gestiona Big Data  
Sistema de coste muy elevado  
Technogym obliga a cesión de base de datos

# MYVITALE

## Competidores. Trainingym



- Prescripción dinámica
- Integración con sistemas CRM
- Objetivos de Fitness, Salud y Rendimiento
- Integración con Wearables
- Open arquitectura y adaptabilidad Total
- Club Big Data Mgmt
- Tarifas asequibles
- Datos de socios no los cede el Club

- Prescripción estática
- Integración CRM muy limitada
- Objetivos de Fitness
- Limitada Integración de Wearables
- Customización muy limitada. No desarrollan
- No gestiona Big Data
- No dispone de sistema de Inducción
- Tarifas semejantes a MyVitale

# MYVITALE

## Competidores. Virtuagym



Prescripción dinámica

Integración con sistemas CRM

Objetivos de Fitness, Salud y Rendimiento

Integración con Wearables

Open arquitectura y adaptabilidad Total

Club Big Data Mgmt

Tarifas asequibles

Datos de socios no los cede el Club

Prescripción estática

No se Integra con CRM. Es un pack completo que integra la gestión Admin.

Objetivos de Fitness

Limitada Integración de Wearables

No Customizable. No desarrollan

No gestiona Big Data

No dispone de sistema de Inducción

Tarifas más elevadas que MyVitale

# MYVITALE

## Requerimientos Técnicos



Para garantizar la fluidez en la experiencia de uso de MyVitale, desde la empresa recomendamos las siguientes características de la infraestructura y equipos:

### **Conexión WIFI: Wi-Fi 802.11 b/g/n**

#### **PC o All-in-One:**

Sistema Operativo: Windows 8.1 o superior  
Procesador: Recomendado Intel Core i3 o superior  
Ram: Recomendado 4 Ghz

#### **Tablets:**

Sistema Operativo: Android 4.4 Kit Kat o superior  
Procesador: Snapdragon o Mediatec cuadra u octa core  
Ram: 2 Ghz

